
SmartCall Communication Ready!

PORTRAIT

"Bei der Gewinnung neuer Kunden kann man bei der Auswahl des Dienstleisters nicht vorsichtig genug sein. Deswegen sind wir außergewöhnlich gut und außergewöhnlich flexibel für Sie da!"

Wir sind ein kleines, aber hochspezialisiertes Marketing Unternehmen. Seit 2003 beschäftigen wir uns mit der systematischen Marktebearbeitung und B2B Neukundengewinnung. Dabei fokussieren wir uns auf perfekte Qualität und optimalste Zielerreichung zum Nutzen unserer Kunden.

Wir differenzieren uns durch die professionelle Umsetzung der Call`s. Wir sind kein eigentliches "Call-Center" sondern qualifizieren die potentiellen Kunden nutzenorientiert und auf "Augenhöhe". Wir führen Gespräche auf GL-Ebene mit dem erforderlichen technischen, emphatischen wie auch betriebswirtschaftlichen Background.

Wir sehen die Gewinnung neuer Kunden als einen stetigen, methodischen Prozess. Für unsere Kunden decken wir deshalb den gesamten Bereich der Leadgewinnung und Kaltakquisition ab. Inkl. CRM-Erfassung aller Daten, Versand von Factsheets, bestätigen der Termine via Mail oder SMS.

Damit sich unsere Kunden 100% um die Termine und die Betreuung der bestehenden und potentiellen Accounts kümmern können!



REFERENZEN

Wir realisieren Kampagnen und Projekte für führende Unternehmen aus diversen Branchen. Darunter sind sind Top 200 Firmen genau so zu finden, wie StartUps oder KMUs. Wir übernehmen Projekte von denen wir etwas lernen und wir zusammen mit dem Kunden Wesentliches bewegen können.

Projektbeispiele:

- TOP IT Unternehmen, global und der Schweiz (HW, SW)
- Diverse Business Software Anbieter
- Gebäudemanagement und Facilitymanagement
- Anbieter von Storage-, Archivierung- und Filserverlösungen
- Softwareanbieter im Printmanagement
- Beratungsunternehmen für Customer-experience
- Agentur für Brandmanagement
- Anbieter von IT Servicemanagement - Lösungen
- Webagenturen / Internetconsulting / Softwarehersteller
- Anbieter von Haustechnikmanagement Lösungen
- Schulungs und Informatikkurse
- Anbieter von Informationssystemen POS Communication
- Anbieter von Printmanagement, Digitalprint / Druckereien
- Unternehmensberatungen / Consulting

ANGEBOT

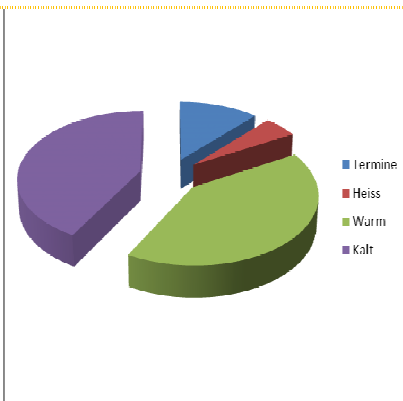
Telemarketing	Leadgenerierung	Schulung / Coaching
<p>Sie möchten Unterstützung für Ihre Verkaufscrow?</p> <p>Sie suchen Low-cost Telemarketing Services?</p> <p>Sie suchen Hight-Quality Telemarketing Services?</p>	<p>Sie wollen ein systematisches, Vorgehen mit genauer Qualifikation und Bewertung Ihrer Target-Accounts?</p> <p>Sie wünschen eine schrittweise Bearbeitung bis zur eindeutigen Entscheidung und Qualifikation?</p> <p>Sie wollen, dass Ihre Sales zur richtigen Zeit am richtigen Ort sind?</p>	<p>Sie wollen dass Ihre Salescrew effizienter und motivierter neue Kunden gewinnt?</p> <p>Sie möchten wissen, wie Sie vorgehen können, um via Telefon und flankierenden Massnahmen Ihre Wunschkunden zu finden?</p>
<p>Wir unterstützen Ihre Verkaufsabteilung Bedarfsgerecht und effizient mit:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Nachfassen von Angeboten - Nachfassen von Maillings - Messenachbearbeitung - Eventeinladungen - Umfragen / Research - Reaktivierung von C-Kunden - Inkasso Anrufe - Mystery-Calls 	<p>Wir bearbeiten Ihre Target-Account's, systematisch und konsequent bis zur klaren Qualifizierung:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Cold Calls - Potential qualifizieren - Leads bewerten - Versand Factsheets - Terminbestätigung eMail - Planen FollowUP Aktionen - Erfassen in CRM 	<p>Sales Skills: Wir zeigen Ihnen, wie Sie mit Freude und Elan zum Telefon greifen und unbekannte Menschen anrufen:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Cold Calling ohne Angst - Vorbereitung / Einstellung - Hilfsmittel / Tools - Skills für Anfänger und Profis - Management / Organisation - Tipps und Tricks



"Telefon Leadmarketing ist der direkteste und schnellste Weg zu Ihren potentiellen und bestehenden Kunden!"

„Deshalb gilt für uns: Jeder Anruf muss dem Kunden in positiver Erinnerung bleiben. Es kommt in erster Linie nicht darauf an, was mittels Telefon-Marketing gemacht wird, sondern wie es gemacht wird!“

„Symphatisch, kompetent und wirkungsvoll!“



"Es gibt für jedes Unternehmen nichts wichtigeres als den Verkauf. Ohne Verkauf ist alles andere bedeutungslos." (Bil Holmes, Sales Training Manager Rank Xerox UK)